



仁港永胜

协助申请金融牌照及银行开户一站式服务



正直诚信
恪守信用

地址：深圳市福田区福华三路卓越世纪中心1号楼1106
网址：www.CNJRP.com 手机：15920002080

挪威电子货币机构（EMI）牌照申请注册指南

Norway Electronic Money Institution (EMI) Licensing Guide – Full Operational Edition

本文由 仁港永胜（香港）有限公司 拟定，并由 唐生（Tang Shangyong）提供专业讲解，旨在为拟在挪威申请 EMI 牌照的跨境支付 / 钱包 / 金融科技机构，提供一份 可直接用于内部立项与对接监管的实操级指南。

第一章 | 挪威 EMI 牌照概述（Overview）

挪威虽然不是欧盟成员国，但属于 欧洲经济区 EEA。

这意味着：

项目	挪威 EMI 的监管特点
是否等同欧盟牌照	✓ 是（受 PSD2/EMD2 框架约束，享 EEA 护照机制）
监管机构	挪威金融监管局 Finanstilsynet (FI)
法律体系	以《Financial Institutions Act》《E-Money Regulations》及欧盟等效法规为基础
监管风格	北欧典型：严格、审慎、高透明度、重视风险控制、偏向“实质审查”
获牌难度	中偏高（比立陶宛等国严格，但比瑞典稍低）
护照功能	✓ 可通行整个欧盟 + EEA（冰岛、列支敦士登）

总体而言，挪威 EMI 属中等资本门槛、中高合规要求、护照价值极高的牌照，非常适合计划进入北欧或 EEA 高端市场的支付科技公司、跨境钱包、欧洲市场拓展型业务主体。

第二章 | 挪威 EMI 牌照核心优势（Key Advantages）

1. 可直接享有 EEA 护照，进入全欧洲市场

虽然挪威不是 EU，但由于采用 EU PSD2/EMD2 架构，可：

- 直接在 欧盟 + EEA 30 国运营；
- 通行范围等同立陶宛、马耳他、葡萄牙等 EMI；
- 无需单独申请当地牌照，只需进行 passporting 通知。

2. 北欧监管信誉极高，全球银行最认可

北欧是全球合规高标准地区。

挪威监管高水平意味着：

- 更容易打开全球银行开户；
- 强化 B2B 合规背书；
- 更受支付机构、卡组织（VISA/Mastercard）信任。

3. 监管透明、对 FinTech 友好

Finanstilsynet (FI) 监管风格：

- 专注风险，而非官僚审查；
- 清晰的监管沟通管道；
- 鼓励 AML/KYC 科技化、自动化。

对科技型支付机构非常友好。

4. 稳定政治环境 + 北欧高声誉

对于计划做：

- 欧洲收单
 - 多币种钱包
 - 贸易金融科技
 - B2B 支付通道
 - Forex/OTC 清算
- 等业务，挪威 EMI 是非常强力的品牌背书。

第三章 | 监管机构与法律框架

1. 监管机构：Finanstilsynet (FI)

负责：

- EMI 牌照审批
- AML 合规监管
- 外包与技术风险监管 (ICT/Operational Risk)
- 审查业务模型、董事适当人选等

2. 法律基础与引用法规

挪威使用：

- 《Financial Supervision Act》
- 《Financial Institutions Act》
- 《E-Money Regulations》(EMD2 等效)
- 《Payment Services Directive PSD2》(等效)
- 《Money Laundering Act》(AMLD6 等效)
- 《ICT Regulations》(等同 DORA 要求)

换句话说：

挪威 EMI == 欧盟 EMI (法律框架完全对齐)
只是申请环节略有北欧式的严格问答。

第四章 | 挪威 EMI 许可范围 (What EMI Can Do)

挪威 EMI 可开展全部 EU/EEA 电子货币业务，包括：

- ✓ 发行电子货币
- ✓ 发行电子钱包
- ✓ 账户开立与维护
- ✓ 处理付款 (P2P / C2B / B2B)
- ✓ 执行单次或周期性付款
- ✓ 跨境支付
- ✓ 汇款服务 (不等于 MSB，而是支付内部结构)

- ✓ 清算与结算
- ✓ 商户收单 (Acquiring)
- ✓ 发卡 (Issuing)
- ✓ 与加密相关的法币通道 (需受控结构)

与绝大部分欧盟 EMI 一致。

第五章 | 挪威 EMI 牌照申请条件（核心条件细化解析）

下表展示总体条件（比立陶宛、葡萄牙更注重“实质运营能力”）：

一、股东 (Shareholders / UBO) 要求

(1) 股东必须提供：

- 护照（公证/认证）
- 地址证明（3 个月内）
- 税务号码
- 资产来源证明（银行流水、投资收益、公司分红等）
- 完整的财富来源说明 (Source of Wealth Letter)

(2) 股东必须具备：

- ✓ 无犯罪记录
- ✓ 资金来源干净
- ✓ 有能力长期支持 EMI（监管会问：“如果亏损，你是否能再投入？”）

(3) 股东尽调深度（北欧特色）：

挪威 FI 对股东非常严格：

- 会要求资金来源逻辑完全闭环；
- 若股东来自香港/中国/东南亚等地，监管会特别关注跨境资金透明度；
- 对高风险国家来源的资金非常敏感。

二、董事 (Board of Directors) 要求

挪威对于董事会结构有明显偏好：

要求	内容
最少 3 名董事	北欧通常要求董事会多元结构
至少一名本地董事	熟悉北欧法规、协助监管沟通
需具备支付/银行从业经验	至少 3-5 年金融背景
需具备治理能力	风险管理、合规、战略能力

监管会重点审查董事是否“真正参与”，而非挂名。

三、负责人员 (Management / RO / MLRO)

(1) AML/MLRO 要求（最关键）

- 必须具备 3-5 年 AML/KYC 工作经验
- 熟悉北欧 AML 法律
- 可由本地人士担任
- 面谈非常严格（FI 会问真实业务场景）

(2) Compliance Officer

- 必须为“内部角色”(不能完全外包)
- 熟悉 EU AMLD、PSD2、EMD2、DORA 等法规

(3) CEO / Day-to-day Manager

- 挪威 FIN 非常看重 CEO 的实操能力
- 不能是“纯投资者董事”
- 必须能解释业务流程、系统架构、风控机制

(4) 风险负责人 (Risk Officer)

必要，但可与其他职务部分合并（监管视风险模型而定）。

四、最低资本金 (Initial Capital)

挪威 EMI 必须满足：
350,000 欧元（最低要求）

- 必须一次性实缴
- 必须放在挪威银行账户
- 必须证明资金来源透明
- 监管会持续监控资本充足率 (Capital Adequacy)

五、实体存在要求 (Substance Requirements)

挪威是北欧国家，实体要求偏高：

要素	是否必须	备注
挪威本地办公室	✓ 强制	实体地址、非虚拟地址
本地管理层	✓ 强制	CEO 或合规/AML
本地董事	✓ 强制	至少 1 名
本地客服 / 运营	建议	根据业务规模决定
技术团队	可异地	但需可随时配合审计

监管重点：
必须证明“业务真正发生在挪威与欧洲市场”，而不是空壳公司。

第六章 | 挪威 EMI 申请流程（完整深度流程 + 时序安排）

总时长预估：9–15 个月

流程如下：

第 1 阶段：预审与结构设计（1–2 个月）

- 业务模型审查（由仁港永胜负责）
- 合规差距分析 (Gap Analysis)
- 股东背景筛查
- 董事与管理层合规评估
- 资金来源预审
- 技术系统准备度评估 (DORA/IT Risk)

产出文档：

- 申请路线图
- 组织架构图

- 客户资金保护机制 (Safeguarding)

第 2 阶段：公司注册 + 本地团队搭建（1–2 个月）

- 在挪威 Brønnøysund Register Center 注册公司
- 任命董事会、CEO、MLRO、Compliance
- 签署外包协议（如技术、KYC 供应商）
- 初始实体搭建

第 3 阶段：材料准备（2–4 个月）

需提交：

- 1. Business Plan（50–80 页）
- 2. AML/CFT 手册（全套）
- 3. 风险管理政策（Risk Framework）
- 4. Outsourcing Policy
- 5. IT 安全与运营风险文件（含 DORA）
- 6. 组织架构图、人力计划
- 7. 客户资金隔离方案（Safeguarding）
- 8. 董事与股东尽调文件
- 9. 财务预测（3–5 年）

第 4 阶段：向 Finanstilsynet 正式递交（FI Review）（6–10 个月）

包括：

- 监管问答（RFI — Request for Information）
- 监管面谈（董事/CEO/MLRO）
- 技术系统测试
- AML 机制评估
- 风险模型问答

监管过程严格，问答周期短则 1–2 周，长则 1 个月一轮。

第 5 阶段：批准与护照通知（1–2 个月）

- 获批后存入资本金
- 到指定银行开立 safeguarding accounts
- 开始 passporting 到欧盟各国

第七章 | 费用与预算

一、官方费用

项目	金额
FI 申请费	~ €6,000–€10,000
年度监管费	根据业务量

二、项目执行预算（含顾问、法律、审计等）

由仁港永胜与挪威本地合作律所提供：

项目	预算范围
全套合规顾问	€120,000 – €500,000
本地董事成本	€20,000 – €100,000/年
MLRO/Compliance	€30,000 – €120,000/年
技术审计（含 DORA）	€10,000 – €50,000
Safeguarding 银行账户开立成本	按银行要求

第八章 | 后续维护与年审 (Ongoing Compliance)

挪威 EMI 必须持续遵守：

1. 年度审计 (Financial Audit)
2. 年度 AML 审查 (Annual AML Review)
3. ICT/DORA 年度测试
4. 定期提交监管报告 (Quarterly / Annual Reports)
5. 内部审计 (Internal Audit)
6. 风险审计 (Risk Assessment)
7. 资本充足性监控 (Capital Adequacy)

挪威监管非常重视后续维护，不允许“长期不活跃牌照”。

第九章 | 挪威电子货币机构 (EMI) 牌照申请注册常见问题 (FAQ 大全)

本文内容由仁港永胜 (香港) 有限公司拟定，并由唐生提供专业讲解。

说明：本 FAQ 更偏“给股东 / 管理层 / 合规负责人看的实战问答”，也兼顾监管书面回复和面谈场景，可直接抽取片段用于回复 Finanstilsynet 的 RFI (Request for Information)。

最常见的列举部分：

Q1：挪威 EMI 是否允许经营加密法币通道？

✓ 允许有限度提供 fiat gateway (必须做好 AML)。

Q2：是否必须聘请挪威本地人员？

✓ 是 (包括至少 1 名董事、MLRO 或合规负责人)。

Q3：申请难度与立陶宛相比如何？

挪威监管更实际、更严格，但申请数量少，排队快。

第1部分 | 基础认知篇 (概念 & 定位)

Q1：挪威 EMI 与欧盟国家 EMI 在法律效力上有什么区别？

A：

从监管框架和护照功能角度看，挪威 EMI 与欧盟 EMI 基本等效——

- 挪威是 EEA 成员国，已把 EMD2 / PSD2 / AMLD 系列 等效纳入本国法；
- 挪威 EMI 获批后，可通过护照机制在 EU+EEA 内开展电子货币及支付服务；
- 对银行、卡组织、合作机构而言，挪威 EMI ≈ 欧盟成员国 EMI，在合规层级上是被等同对待的。

差异在于：

- 监管机构是 挪威 Finanstilsynet (FI)，而非欧盟成员国的中央银行或金融监管局；

- 某些本地化要求（比如语言、本地董事、本地办公室）会体现挪威的监管特色。

Q2：挪威 EMI 与挪威支付机构（Payment Institution, PI）有什么区别？

A：

比较维度	EMI (Electronic Money Institution)	PI (Payment Institution)
核心功能	发行电子货币 (e-money)，存储价值	提供支付服务，但不发行电子货币
客户资金处理	必须遵守 e-money 发行与赎回规则	仅处理支付流水，不形成“存款式余额”
商业模式	可做钱包、预付卡、账户余额、虚拟 IBAN 等	更偏汇款/支付通道/收单等
监管要求	资本要求更高，审查更严	相对较低一些
护照使用	同样可以护照，但 EMI 对 B2B 合作更有吸引力	适合轻量化支付业务

如果你的业务需要：

- 提供“账户余额”，
- 做类似“钱包+卡+多币种账户”模式，
那么应该考虑 **EMI 而非 PI**。

Q3：挪威 EMI 是否只能做本地业务？可以面向全球客户吗？

A：

- 在**许可范围内**，挪威 EMI 可以服务 **全球客户**，但必须遵守：
 - 挪威 AML/CFT 法规；
 - 欧盟 / EEA 的制裁与 KYC 要求；
 - 客户所在国的金融/外汇、制裁规则（尤其高风险国家）。
- 对于高制裁或高风险国家，监管会特别关注：
 - 是否禁止或限制开户；
 - 是否有详细的高风险客户增强尽调（EDD）制度。

Q4：挪威是否适合作为亚洲项目进入欧洲的第一块牌照？

A：

适合，但前提是：

- 你接受**北欧监管的高标准**；
- 你愿意投入足够的合规与管理资源，而不是“拿牌不运营”。

对于中大型跨境支付、B2B 结算、金融科技项目，挪威 EMI 是非常好的 **“北欧门面 + 欧洲桥头堡”**。

第2部分 | 申请条件篇（股东 / 董事 / 管理层）

Q5：股东需要满足什么条件？是否可以是中国或香港公司 / 个人？

A：

可以，但须满足：

1. **清晰、可验证的资金来源**（Source of Funds / Source of Wealth）；
2. **无严重负面记录**：
 - 无金融犯罪、洗钱、恐怖融资相关记录；
 - 无重大税务欺诈、监管重罚历史；
3. 能提供**合理的财富累积路径说明**，包括：
 - 经营企业所得；
 - 投资、股权退出；
 - 明确的纳税记录等。

挪威 FI 禁止来自中国/香港/其他地区的股东，但对**高风险司法辖区资金的透明度要求更高**。

Q6：董事必须是挪威居民吗？可以用“挂名董事”吗？

A：

- 至少要有**本地董事**或对挪威法规非常熟悉、能参与实际管理的董事。
- FI 非常不喜欢“挂名董事”。在面谈与问答中，若发现董事对业务一无所知，审批会被拖延甚至拒绝。

建议结构：

- 1-2 名具有支付/金融背景的非本地董事（可来自香港/欧盟其他国家）；
- 1 名挪威或北欧本地董事，负责对接当地监管文化与法律。

Q7：MLRO（反洗钱负责人）可以外包吗？

A：

- 职责**不能完全外包**，可以委托外部顾问支持，但公司内部必须有**被正式任命的 MLRO**。
- 该 MLRO 必须：
 - 直接向董事会汇报；
 - 有足够资历与独立性，可对业务进行制衡；
 - 有权阻止或拒绝高风险交易与客户。

Q8：如果股东和董事以前没有做过 EMI/PI 项目，会不会影响获批？

A：

会增加难度，但**不是绝对障碍**。

思路是：

- 提升“管理层与中层”配置质量：
 - 聘请拥有支付/银行背景的 CEO/COO/Head of Compliance；
 - 借助外部专业顾问（如仁港永胜）设计严谨的业务与合规框架；
- 在商业计划书中充分展示：
 - 风险意识、合规文化、长线投入。

监管更看重的是：

“公司整体是否有能力识别与管理风险”，而不仅仅是股东过去是不是 EMI 老兵。

第3部分 | 资本 / 结构 / 成本篇

Q9：挪威 EMI 最低资本要求是多少？必须一次性到位吗？

A：

- 最低资本通常为 **350,000 欧元**（欧盟 EMI 一般标准）；
- 实务上，FI 还会看：
 - 未来 3-5 年业务计划是否需要更高资本；
 - 资本是否能覆盖应急亏损。

监管期望：

资本金需在正式获批前**实缴到位**，并存放于挪威银行/指定机构作为初始自有资金。

Q10：资本金可以从中国或香港直接汇出吗？是否涉及外汇管制？

A：

挪威方面原则上接受合法、可追溯的境外资金汇入；

但投资方所在国需考虑：

- **中国内地公司 / 个人：**
 - 需完成 ODI / 对外投资备案、外汇审批；
 - 建议在中国聘请本地律所/会计师就资金出境合规做规划。
- 香港实体较为灵活，但也需提供完整资金来源证明。

仁港永胜可以协助你：

- 一并规划 **ODI + 挪威 EMI 投资结构**，避免后期监管问询时出现资金路径不清的问题。

Q11：除了资本金外，额外预算大概需要多少？

A:

视项目规模而定，不同项目区间可能是：

- **合规顾问 + 法律 + 审计 + 本地团队前两年成本：**
 - 保守估算：€200,000 – €800,000；
- 若计划做卡组织接入/多币种清算，技术 & 合规成本会更高。

重点在于：

挪威 EMI 不是“低成本拿牌”，而是“长期运营 + 品牌 + 北欧背书”的战略选择。

第4部分 | 合规 / 反洗钱 / 风险管理篇

Q12: 挪威对 AML/KYC 的要求重点在哪里？

A:

主要包括：

1. **风险为本（Risk-based Approach, RBA）** —— 所有客户分类、交易监控都必须体现“风险权重”；
 2. **高风险客户增强尽调（EDD）** —— 涉及：
 - 高风险国家
 - PEP（政治公众人物）
 - 复杂结构公司
 - 大额频繁跨境交易
 3. **制裁名单与不良媒体筛查（Sanctions & Adverse Media）**；
 4. **STR（可疑交易报告）机制** —— 需有内部流程 + 向 FI 通报机制；
 5. **培训与记录** —— 员工 AML 培训、考核记录、内部审计。
-

Q13: 挪威是否接受使用第三方 KYC 服务商？

A:

可以，但须满足：

- 第三方必须是**规范、合规的供应商**；
 - 必须与 EMI 签署正式的 Outsourcing / Service Agreement；
 - EMI 仍对 KYC 结果负责，不得以“是第三方做的”为理由免责；
 - 必须对第三方进行**持续尽调**，包括：
 - 技术可靠性
 - 数据保护（GDPR）
 - 合规能力
-

Q14: 如何向 Finanstilsynet 展示我们有足够的风险管理能力？

A:

一般通过以下文档与答复体现：

- 完整的 **Risk Management Policy** 与 **Risk Register**；
 - 将各类风险分为：
 - 信用风险
 - 流动性风险
 - 操作风险
 - IT/网络安全风险
 - 合规风险
 - 为每类风险指定：
 - 风险指标（KRI）
 - 控制措施
 - 责任人
 - 展示董事会 **定期审阅风险报告** 的机制。
-

第5部分 | IT / 系统 / DORA 合规篇

Q15：挪威 EMI 的系统是否必须在本地部署？可以使用云吗？

A：

- 挪威原则上允许使用云服务（包括公有云），但必须符合：
 - 数据保护法规（GDPR 及本地隐私法）；
 - Outsourcing / ICT Risk 管理要求；
- 若使用境外云（例如欧盟以外地区），需要特别说明：
 - 数据存放国家
 - 访问控制
 - 应急恢复（Disaster Recovery）
 - 监管访问权（FI 是否可获取数据、检查日志）。

Q16：对于 DORA（数字运营韧性法规）类要求，挪威是否也遵循？

A：

挪威作为 EEA 成员国，监管在 ICT/Operational Resilience 上的要求和 DORA 非常接近。实务上需做到：

- 定期进行渗透测试、漏洞扫描；
- 制定并测试 BCP/DRP（业务连续性 & 灾备计划）；
- 有专门的 ICT Risk Policy；
- 清晰划分内部 IT 与外包 IT 的职责界面。

第6部分 | 护照 / 跨境运营篇

Q17：挪威 EMI 获批后，如何将业务护照到欧盟其他国家？

A：

流程一般为：

1. 向 Finanstilsynet 提交护照通知（Passporting Notification），列明：
 - 目标国家
 - 提供何种服务（支付、发行 e-money、收单等）
 - 是否设立分支或仅以跨境方式提供服务
2. FI 审核后，会将信息转交给目标国家监管；
3. 一般在 **2-3 个月内** 完成，具体依各国效率。

Q18：是否可以在护照后的国家做本地营销和员工部署？

A：

可以，但要注意：

- 若只通过跨境方式提供服务，一般不构成本地“分支机构”；
- 若设立固定营业场所、员工团队，可能触发该国对“分支机构”的单独要求；
- 应提前由律师对结构进行评估。

第7部分 | 监管沟通 & 面谈篇（书面说明 + Q&A 示例）

这一部分可以直接给 CEO/MLRO 练习使用。

示例一：FI 问 ——

“为什么选择挪威作为贵公司的设立地，而非其他欧盟成员国？”

答复思路要点（可用于英文书面说明）：

1. 挪威拥有成熟、稳定的金融体系，监管标准与欧盟高度一致；
2. 公司希望以**高合规标准国家**作为欧洲业务中心，以获得长期品牌与合作优势；
3. 董事会重视**风险管理与 AML 控制**，认为挪威 Finanstilsynet 的监管文化与公司理念高度契合；

4. 北欧地区在数字化、IT 安全方面领先，非常适合作为金融科技业务的核心枢纽；
5. 公司计划在中长期将挪威作为欧洲总部与风险管理中心，而非单纯的“拿牌地”。

示例二：FI 面谈问 ——

“请 CEO 解释贵司的商业模式中，客户资金如何被保护？”

标准答复结构建议：

1. **客户资金账户与公司自有资金账户完全隔离：**
 - 客户资金存放在指定 safeguarding account；
 - 公司运营成本从自有账户支出。
2. **严格的每日/每周对账机制：**
 - 系统余额与银行余额对账；
 - 异常情况自动触发内部警报。
3. **在极端情况下的资金保障安排：**
 - 若公司破产，客户资金不进入破产财产池；
 - 有合同与制度支撑（可提供相关条款）。
4. **董事会与风险委员会的监督机制：**
 - 定期审阅 Safeguarding 报告；
 - 内部审计随机抽查。

示例三：FI 问 ——

“作为 MLRO，你如何看待来自高风险国家的客户申请？”

建议答复逻辑：

1. 公司实施**风险为本方法（RBA）**，对高风险国家客户采用严格标准；
2. 对高风险国家客户的处理方式包括：
 - 通常不主动开展业务；
 - 如确需接入，必须进行增强尽调（EDD）；
 - 涉及多重信息核实、资金来源文件、公司结构穿透。
3. 系统会自动标记高风险国家，所有相关账户必须由 MLRO 审批；
4. 对持续性交易进行实时+事后监控，异常交易立即评估是否提交 STR。

第8部分 | 项目执行 / 时间 & 成本篇（客户经常问的现实问题）

Q19：从启动到拿到挪威 EMI 牌照，大概需要多久？

A：

在材料准备充分、问答顺畅的前提下：

- 材料准备：3-6 个月
- FI 审核：6-10 个月
- 总体：**9-15 个月** 较为常见

如果：

- 结构复杂、股东较多、跨多司法辖区；
- 监管问答回合较多；
可能需要更久。

Q20：哪些因素会导致时间拉长甚至被拒？

A：

1. 股东 / 资金来源解释不清；
2. 董事与管理层实质能力不足（面谈表现很薄弱）；

3. 业务模型存在较高 AML / 制裁风险但控制不足；
4. 外包结构过度依赖第三方，缺少内部能力；
5. 回答 FI 问题拖延、敷衍或风格不专业。

第9部分 | 风险与策略建议篇

Q21: 挪威 EMI 项目最常见的“坑”有哪些？

A:

1. 把挪威当成“快速拿牌”国家 —— 实际上监管相当认真；
2. 低估本地实体投入 —— 办公室、团队、本地服务供应商都是长期成本；
3. 业务模式过度依赖高风险国家 / 行业 —— 极易被监管视为高风险项目；
4. 不重视监管沟通的专业度 —— 书面回复随意、口头表述不统一，容易引起信任问题。

Q22: 如何设计项目路径，降低整体失败率？

A:

1. 项目启动前，先进行 **合规可行性评估 (Feasibility Study)**；
2. 通过专业团队（如仁港永胜）进行：
 - 结构设计
 - 董事 & 管理层配置方案
 - AML / IT / Risk 政策框架搭建
3. 在正式向 FI 提交前，先完成：
 - 模拟问答 (Mock Interview)
 - 文档一致性检查

第十章 | 关于仁港永胜 – 合规服务提供商，合规咨询与全球金融服务专家

仁港永胜（香港）有限公司在香港、内地及全球多个国家和地区设有专业的合规团队，为金融机构、投资者及企业提供全方位的合规咨询解决方案，包括但不限于：

- 协助申请各类金融牌照：
 - 香港 **MSO / 放债人牌 / SFC 1/4/9 / 虚拟资产牌照**
 - 欧盟各国 **EMI / PI / CASP**（含挪威、葡萄牙、立陶宛、马耳他等）
 - 新加坡 **MPI / 资本市场服务牌照**
 - 迪拜 / 阿联酋 **DFSA / VARA** 等牌照
- 制定符合监管要求的政策与程序 (Policy Suite)；
- 提供季度 / 年度合规审查与监管报告支持；
- 设计跨境合规结构与资金流路径；
- 提供 **IT + 合规一体化解决方案**（系统 + 制度 + 流程图）。

我们致力于与客户建立**长期战略合作伙伴关系**，帮助客户在复杂多变的监管环境中稳健合规、可持续增长。

如需进一步协助，包括 **挪威 EMI 申请 / 收购、合规指导及后续维护服务**，欢迎随时联系：

- 官网：www.jrp-hk.com
- 手机（深圳 / 微信同号）：**15920002080**
- 手机（香港 / WhatsApp）：**852-92984213**
-  点击这里可以下载PDF文件：[关于仁港永胜](#)

办公地址：

- 深圳福田：深圳福田区卓越世纪中心 1 号楼 11 楼

- 香港湾仔：香港湾仔轩尼诗道 253-261 号依时商业大厦 18 楼
- 香港九龙：香港特别行政区西九龙柯士甸道西 1 号 香港环球贸易广场 86 楼

注：本文中的模板或电子档可以向[仁港永胜](#)唐生有偿索取。[手机:15920002080（深圳/微信同号） 852-92984213（Hongkong/WhatsApp）索取电子档]

第十一章 | 结语：挪威 EMI 的定位与建议

通过本指南你可以清晰看到：

- 挪威 EMI 是**高声誉、高监管、高信用背书**的北欧持牌路径
- 虽非快速拿牌，但非常适合长期布局金融科技和欧洲支付业务
- 最大优势是护照机制 + 北欧声誉高 + 合规友好

若你准备：

- ✓ 打通 亚洲—欧洲 支付链路
- ✓ 搭建 Wallet/清算体系
- ✓ 建立北欧区总部

挪威 EMI 是一条极具价值的路径，非常欢迎把 **挪威 EMI** 作为重点选项之一，并与仁港永胜团队沟通可执行方案。